

Une période de remise à zéro est une bonne chose pour l'industrie du capital de risque

29 MARS 2023 5 MIN DE LECTURE

PENDER VENTURES



Maria Pacella est la fondatrice et associée directeur de Pender Ventures, une société de capital de risque dont le siège social est situé à Vancouver qui investit dans des entreprises en démarrage de logiciels interentreprises (B2B) et de technologie de la santé au Canada et à l'échelle de l'Amérique du Nord. Osler s'est entretenu avec Mme Pacella pour connaître son point de vue sur le marché actuel et sur le type d'entreprises dans lesquelles Pender envisage d'investir au cours de la prochaine année et à l'avenir.

Q : Quels sont les objectifs de Pender Ventures pour 2023? Où voyez-vous des évolutions positives?

Maria Pacella : Pour 2023, l'équipe se concentre à poursuivre son soutien à la gestion et à l'expansion des activités des entreprises de notre portefeuille dans le contexte économique difficile actuel. Nous avons l'intention de poursuivre notre approche disciplinée de l'investissement dans des entreprises au stade précoce de l'adéquation produit/marché, en réalisant deux ou trois investissements par année.

Nous avons récemment annoncé la première clôture de notre deuxième fonds, et nous

avons donc pour objectif de terminer la collecte de fonds pour ce fonds cette année. Nous recherchons des investisseurs alignés qui croient que l'investissement responsable et la diversité peuvent générer des rendements supérieurs. Des investisseurs qui comprennent que, si l'innovation est toujours une bonne chose dans laquelle investir, le moment est particulièrement opportun pour allouer des fonds à cette catégorie d'actifs, les évaluations et les échéances étant remises à zéro dans le contexte actuel.

Nous sommes d'avis que cette remise à zéro des évaluations et des attentes, bien que difficile à court terme, est une bonne chose pour le secteur du capital de risque à plus long terme. Le fait de mettre l'accent sur la croissance rentable, par opposition à la croissance à tout prix parce que les capitaux étaient abondants et bon marché, signifie qu'un plus grand nombre d'entreprises et de produits véritables seront créés dans les années à venir.

Rapport sur les éléments clés d'une opération : financements par capital de risque

353 opérations de financement d'Osler évaluées à plus de 6 milliards de dollars américains, qu'il s'agisse de financements d'amorçage ou de séries A à F. Quelles sont les conditions de l'opération ?

[Lire le Rapport sur les éléments clés d'une opération](#)

Q : Que recherchez-vous parmi les entreprises dans lesquelles investir cette année (du point de vue des fondateurs et du secteur)?

Maria Pacella : Nous continuons à penser qu'il y aura de grandes occasions d'investissement dans les technologies de la santé. Lorsqu'un secteur connaît de grandes difficultés, et je pense que nous avons tous connu des défis dans le domaine des soins de santé, l'innovation devient nécessaire et accélère la mise au point de solutions. ChatGPT et OpenAI ont lancé une vague de possibilités d'utilisation pour l'IA générative. La première génération d'innovation est de nature plus horizontale, et nous pensons que la prochaine sera plus verticale, conçue pour un secteur spécifique, et nous sommes très enthousiastes à l'idée de voir cela se concrétiser.

Nous recherchons des fondateurs qui font preuve d'un leadership fort en cette période d'incertitude macroéconomique. C'est dans ces moments que naissent les grands leaders et les grandes entreprises. Nous pensons que nous pourrions nous trouver dans une période semblable à celle de 2009-2012, au cours de laquelle les entreprises technologiques ont connu un essor considérable. Nous sommes très enthousiastes en pensant aux entreprises qui verront le jour dans les années à venir.

Q : Comment s'est déroulée votre expérience de travail avec Osler? Comment en êtes-vous venu à collaborer avec le cabinet?

Maria Pacella : Nous considérons notre relation avec Osler comme un partenariat. L'expérience et les connaissances du cabinet dans de nombreux domaines nous ont été très précieuses. Les relations sont fondées sur le travail avec des personnes de qualité, et nombre des personnes que nous connaissons chez Osler sont des personnes avec lesquelles nous avons travaillé pendant de nombreuses années. Dans de nombreux domaines, comme la constitution de fonds et les opérations, la réputation de l'équipe et d'Osler s'étend à l'ensemble du Canada, et elle est bien méritée!

Q : Quel conseil donneriez-vous aux fondateurs en ce moment?

Maria Pacella : Concentrez-vous sur les éléments fondamentaux de votre entreprise. Qu'il s'agisse d'optimiser la rentabilité de vos unités ou de réfléchir à votre stratégie d'affectation des capitaux (c'est-à-dire quel montant placer dans quel domaine et quel rendement en attendre), le moment est venu de comprendre et d'améliorer vos fondements. C'est de cette façon que les choses évolueront positivement. Les meilleurs employés voudront rejoindre l'entreprise, les investisseurs voudront investir ou les acheteurs viendront frapper à votre porte.